

Sales

Ihre Aufgaben sind:

- Betreuung und Akquisition von Händlern und Endkunden im Bereich Telefonie und Videoconferencing
- Bearbeitung von Kundenanfragen und Offertanfragen
- Durchführung von Produktpräsentationen und Kundens Schulungen
- Aufbau neuer Regionen und neuer Kundenfelder, Schweiz und International
- Unterstützung bei der Entwicklung von einfachen bis komplexen Kundenlösungen
- Mitverantwortung für Abwicklung und Realisierung

Ihr Profil ist:

- Ein Studium mit betriebswirtschaftlicher oder technischer Ausrichtung oder sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und technischen Verständnis.
- Verkaufserfahrung und Erfahrung im Umgang mit Kunden
- Hohe Eigenmotivation und unternehmerisches Denken
- Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sprachkenntnisse Englisch und idealerweise Französisch
- Evtl. Erfahrung und Know-how im Bereich Conferencing und Telefonie

Wir bieten Ihnen:

- Eine fundierte Weiterbildung im Bereich Videokommunikation
- Regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen
- Einen sicheren, modernen Arbeitsplatz
- Ein junges Team mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Berufliche Wachstumsperspektiven
- Attraktive Entlohnung mit Umsatzbeteiligung

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und Angabe des frühesten Eintrittsdatums an untenstehende Anschrift:

SINFOX AG
Mark Fix
Samstagerstrasse 45
8832 Wollerau
mark.fix@sinfox.com